# Core Service / MVP

## Service Description

Eine Plattform mit Studentenprofilen, für jede Vermittlung eine Gebühr / Abo für Unternehmen

Algorithmus auf Profilen zur optimalen Skill-basierenden Suche für Unternehmen

vgl. Xing/LinkedIn mit Buchungsoption

-> think about other stakeholders (companies, schools, universities, government (apprenticeship), advertising revenue? Headhunters cooperation?)

Start on swiss market to gather inertial experience

Developing countries matching the skills of demand and education

Jugendarbeitslosigkeit addressieren (south-africa, scaleability=

Dynamic Economy – die benötigten Skills ändern sich im digitalen Zeitalter sehr schnell, daher muss ein trend frühzeitig erkannt und befriedigt werden, ein missmatch zwischen Uni-Skills und Wirtschaftsnfrage führt zu hoher arbeitslosigkeit (problem in süd-afrika z.b.)

**Challenges:**

Wo starten / Customer Segment / Value Proposition

wie bekommt man Studenten auf die Plattform?

**Fragen**:

Sollen Jobs und Partnerunternehmen bereits aufgeführt werden als Anreiz für Studenten?

Wie Funktion die Abwicklung. bei Match - Standardvertrag?

-> Firmen können sich den Bewerbungsprozess und Einstellungsprozess sparen (value proposition)

**Werbung/ Marketing/Zusatzleistungen:**

CV Beratung für Studenten- gratis - dafür Anmeldung auf Platform?

Uni beratung - welche Zertifizierungen und Tools sind auf dem Markt gefragt

Schul-Beratung - welche Studiengänge haben Zukunft? Wie identifziere ich den richtigen Studium/Ausbildung?

Feedback: Agile BD  
What is the value proposition? (value for universities, value for students, value for companies or value for government?)

What is the differentiation regarding other platforms: Skill based mapping and not on a high-level, identify industry relevant skills, receive feedback etc.)

Anforderungsanalyse mit potentiellen Kunden

- Was sind die Anforderungen der Universität damit sie mit uns kollaborieren

- waS sind die Anforderungen der Studenten damit sie die Platform nutzen?

- was sind die Anforderungen der Untenehmen das sie die Platform nutzen um Praktika zu vermitteln/ studenten zu staffen?

-> mit Stakeholdern zusammensitzen und Anforderungen sammeln

Anforderungen dienen als Grundlage für die Entwicklung der Platform

🡪 Hinitergrund: Wir benötigen einen Kunden für den wir etwas Entwickeln nicht einfach aus der Idee heraus.

Ziel: Direkt eine Kundenbeziehung aufbauen, damit die potentiellen Kunden auf die Lösung warten weil sie im Entstehungsprozess einbezogen wurden -> create a need / clear guideline

Fixe partnerschaft kann zur investition führen